

Konsistentes Verhalten

Beispiel 1

Wenn ich Ihnen einen Weg zeige, wie Sie Ihre Abschlussquote verdoppeln, oder gar verdreifachen – und ich Ihnen zeige, wie Sie sofort 50 bis 100 Prozent mehr Umsatz machen – sind Sie dann bereit, in 8 hilfreiche Videolektionen zu investieren, um das zu erreichen?

Übung 1

Schreiben Sie einen Verkaufstext mit folgenden Sprachmustern:

Wenn... dann

Verborgene Vorannahme – der Wahrnehmung

Je... desto
